RAWBANK EST FIÈRE D'ANNONCER LA PUBLICATION DU BUSINESS CASE HARVARD BUSINESS SCHOOL

"RAWBANK'S ILLICOCASH: CAN "FAST MONEY" OVERCOME CASH DEPENDENCY IN THE DRC?".

Préparé par le Dr. Lauren Cohen et l'associée de recherche, Mme. Grace Headinger, de l'Harvard Business School, ce business case dresse un état des lieux des défis opérationnels liés au déploiement de solutions financières en République Démocratique du Congo. Plus particulièrement, ce travail explique la stratégie déployée par les équipes de la banque pour répondre à ces défis avec notamment le lancement de la solution Illicocash.

Ce business case, qui sera diffusé auprès d'une communauté internationale d'étudiants en finance, économie et Fintech permettra d'initier des discussions sur les caractéristiques du secteur bancaire congolais, et plus généralement de son économie. Pour Rawbank, cette collaboration est une nouvelle occasion de contribuer au rayonnement international de la République Démocratique du Congo et à la compréhension des spécificités de son marché financier.

Dans le cadre de cette collaboration, plusieurs membres de la direction de la banque ont participé à une formation diplômante portant sur la Fintech et délivrée par HarvardX, la plateforme d'enseignement de l'Université d'Harvard.

La publication est disponible ici

RAWBANK is my bank. illicocash by RAWBANK Harvard Business School